



# Michael Treacy

Autor, Estratega y Empresario



## CSA CELEBRITY SPEAKERS

Michael Treacy tiene más de 25 años de experiencia en ayudar a empresas a convertirse en líderes del mercado. Sus ideas sobre proposiciones de valor del cliente y disciplinas de crecimiento han sido utilizadas por empresas en todo el mundo para reformar estrategias, sostener posiciones competitivas y mejorar radicalmente el funcionamiento de lo esencial para alcanzar la cima. Las ideas de Treacy están basadas en sus experiencias como académico en M.I.T., y como empresario que ha establecido y ha dirigido de manera acertada a muchas firmas.

**"El crecimiento es el oxígeno del éxito en el negocio. Sin ello, su empresa se marchita"**

### En detalle

La experiencia en los negocios de Michael Treacy se basa en la experiencia del inicio y ejecución de diversos proyectos de éxito y de los conocimientos adquiridos por su paso en el MIT Sloan school of Management. Actualmente, el Sr. Treacy es el Cofundador y Jefe de Estratega de GEN3 Partners, un producto innovador con gran crecimiento con base en Boston y San Petersburgo.

### Qué le ofrece

Experimentado en las disciplinas del crecimiento, la intimidad de cliente, estrategias e innovación de producto, la capacidad penetrante de Michael Treacy para diagnosticar de forma rápida los problemas claves de una empresa o la industria lo convierten en un conferenciante único y sumamente buscado a nivel internacional.

### Cómo presenta

Conocido en todas partes del mundo de los negocios por sus pajaritas de seda, el enfoque de Michael Treacy se infunde con esta formalidad tradicional y con su estilo de presentación sorprendentemente sincera, a la vez que divertida e increíblemente provocativa en pensamiento.

### Temas

Crecimiento De dos Cifras  
Mando de Valor: La Disciplina de Líderes de mercado  
Venta Acertada  
Externalización y Offshoring: Mitos y Realidad  
Revolucionar la Innovación de Producto

### Idiomas

Presenta en inglés.

### ¿Quiere saber más?

Llámenos o envíenos un e-mail para saber exactamente lo que el puede aportar a su evento.

### ¿Como reservar?

Simplemente llame, envíe un fax o e-mail. Mire detalles a continuación.

### Publicaciones

#### 2005

Double-Digit Growth

#### 1995

The Discipline of Market Leaders