

Michael Treacy

Autor, Estratega y Empresario

CSA CELEBRITY SPEAKERS

Michael Treacy tiene más de de 25 años de experiencia en ayudar a empresas a convertirse en líderes del mercado. Sus ideas sobre proposiciones de valor del cliente y disciplinas de crecimiento han sido utilizadas por empresas en todo el mundo para reformar estrategias, sostener posiciones competitivas y mejorar radicalmente el funcionamiento de lo esencial para alcanzar la cima. Las ideas de Treacy están basadas en sus experiencias como académico en M.I.T., y como empresario que ha establecido y ha dirigido de manera acertada a muchas firmas.

"El crecimiento es el oxígeno del éxito en el negocio. Sin ello, su empresa se marchita"

En detalle

La experiencia enlos negocios de Michael Treacy se basa en la experiencia del inicio y ejecución de diversos proyectos de éxito y de los conocimientos adquiridos por su paso en el MIT Sloan school of Management. Actualmente, el Sr. Treacy es el Cofundador y Jefe de Estratega de GEN3 Partners, un producto innovador con gran crecimiento con base en Boston y San Petersburgo.

Qué le ofrece

Experimentado en las disciplinas del crecimiento, la intimidad de cliente, estrategias e innovación de producto, la capacidad penetrante de Michael Treacy para diagnosticar de forma rápida los problemas claves de una empresa o la industria lo convierten en un conferenciante único y sumamente buscado a nivel internacional.

Cómo presenta

Conocido en todas partes del mundo de los negocios por sus pajaritas de seda, el enfoque de Michael Treacy se infunde con esta formalidad tradicional y con su estilo de presentación sorprendentemente sincera, a la vez que divertida e increíblemente provocativa en pensamiento.

Temas

- Crecimiento De dos Cifras
- Mando de Valor: La Disciplina de Líderes de mercado
- Venta Acertada
- Externalización y Offshoring: Mitos y Realidad
- Revolucionar la Innovación de Producto

Idiomas

Presenta en inglés.

¿Quiere saber más?

Llámenos o envienos un e-mail para saber exactamente lo que el puede aportar a su evento.

¿Como reservarle?

Simplemente llame, envie un fax o e-mail. Mire detalles a continuación.

Publicaciones

2005

Double-Digit Growth

1995

The Discipline of Market Leaders