

Patrick Lencioni

Bestsellerautor & Präsident von ?The Table Group, Inc.

CSA CELEBRITY SPEAKERS

Patrick Lencioni ist Bestsellerautor und Präsident der Consulting Firma, The Table Group Inc, die sich auf Executive Team- und organisatorische Entwicklung spezialisiert hat. Der US-Amerikaner ist als Experte auf seinem Gebiet international anerkannt. Er verfügt über Erfahrungen seiner langen Zusammenarbeit mit CEO's und Managementteams weltweiter Organisationen.

Was für ein Erfolg! Lenciones Vortrag war einfach einmalig und erhielt die besten Bewertungen die jemals vergeben wurden. - MIT Program 'Geburt der Giganten', CEO - Brien Biondi, CEO

Im Einzelnen

Bevor er seine Consultingfirma gründete, arbeitete Lencioni für Bain & Company, Oracle und Sybase, zuletzt als Vizepräsident für organisatorische Entwicklung. Zudem war er im Nationalen Vorstand für Direktoren der Amerikanischen Make-a-Wish Foundation vertreten.

Seine Vorträge

Patrick Lencione diskutiert seine Modelle zu erfolgreicher Unternehmensführung und organisatorischer Entwicklung. Er zeigt Entscheidern, wie sie Probleme der Uneinigkeit zwischen Divisionen und Abteilungen lösen und damit Erfolg und Leistung steigern können. Er zeigt Wege und Lösungen wie man durch erfolgreiche Unternehmens-führung sowohl die Effektivtät des Arbeitsplatzes als auch die Produktivität verbessern kann.^Sein/Ihr VortragsstilDer anerkannte Vordenker und Redner mit Scharfblick, schneidert seine Vorträge individuell auf die Vorstellungen des Kunden zu, basierend auf die aktuellsten Forschungsergebnissen. Wall Street Journal bezeichnete ihn als einen der 5 amerikanischen Top Redner (2008).

Sprachen

Er referiert auf Englisch.

Themen

- Strategische Unternehmensführung
- Die Entwicklung erfolgreicher Teams
- Die Fünf Funktionsstörungen im Team
- Erfolgreiche Organisatorische Entwicklung

Möchten Sie mehr erfahren?

Für ausführlichere Informationen rufen Sie uns bitte an oder schicken Sie uns eine E-Mail.

Wie können Sie den Redner buchen?

Per Telefon oder E-Mail.

Video

Publikationen

2010

Getting Naked - A Business Fable about Shedding the Three Fears that Sabotage Client Loyalty

2007

The Three Signs of a Miserable Job

2006

Silos, Politics and Turf Wars

2004

Death by Meeting

2002

The Five Dysfunctions of a Team

2000

The Five Temptations of a CEO

2000

The Four Obsessions of an Extraordinary Executive